


泉佐野市報道提供資料

| | |
|-------------|---|
| <p>タイトル</p> | <div style="text-align: center;">  × Plus D </div> <p style="text-align: center;">泉佐野市と PLUS-D (プラスディー)</p> <p style="text-align: center;">地方創生事業における事業連携 START</p> |
| <p>内 容</p> | <p>この度、泉佐野市（市長：千代松 大耕、大阪府泉佐野市市場東 1 丁目 295 番地の 3 以下「泉佐野市」と（株）プラスディー（代表取締役：本田 晋一郎、白井 淳、東京都渋谷区南平台 7-3Plus D BLDG、以下「プラスディー」）は、地方創生推進交付金を活用した関空立国ショーケース事業にて、特産品相互取扱協定自治体特産品や地元事業者の製品等の販促支援サービスの向上を図るため、事業提携することといたしました。</p> <p>■事業提携の目的と背景</p> <p>泉佐野市では日本各地の地場特産品を広く周知し、その経済効果で地域を元気にしたいという思いから、現在全国 43 自治体と特産品相互取扱協定を結び、経済と観光産業の相互発展に取り組んでいます。</p> <p>本締結に基づき、プラスディーは泉佐野市の特産品等や泉佐野市との特産品相互取扱協定提携先自治体の各事業者に対し、販路拡大の為の EC サイト制作をはじめ、商品パッケージや販促物などのクリエイティブ制作と告知集客のための PR 支援を一気通貫でサポートします（※1：サクセス・シェアリングサービス）。</p> <p>それらの特産品を観光等でその場に訪れた方への販売にとどまらず、通販サイトを通じ、全国に向けて情報発信、販売することで、個々の事業者の経済発展を促し、ひいては全国の自治体の文化継承、地域発展に役立てていきます。</p> <div style="border: 1px solid black; padding: 10px; margin-top: 10px;"> <p style="text-align: center;">※1：プラスディー サクセス・シェアリングについて</p> <p>プラスディーがこれまでに行ってきたクライアントワークにおける企画制作実績で培ったデジタル・映像制作やプロモーションノウハウを、地域の事業者や商材の価値向上に利活用するのがプラスディーの考える地方創生事業 “サクセス・シェアリング” です。主に地域の事業者に向け、リブランディング、EC サイトの構築、販促活動、PR 支援までを一気通貫で実施。レベニューシェアで費用をいただく形式で、事業者のリスクを最小限に押さえた新しい仕組みを提供しています。</p> </div> <p>【株式会社プラスディー 会社概要】</p> <p>会社名 株式会社プラスディー（http://plus-d.co.jp）</p> <p>設立 2008 年 8 月 25 日</p> <p>代表 本田 晋一郎、白井 淳</p> <p>資本金 2 億 1099 万円（資本準備金含む）</p> |

| | |
|-----|--|
| | <p>事業内容</p> <ol style="list-style-type: none">1.デジタル広告を中心とした広告制作・マーケティング支援2.映画やドラマ、MV や CM を中心にした “映像” の企画制作事業3.地方創生プロジェクトの提案・実行・推進 <p>所在地 〒150-0036 東京都渋谷区南平台町 7-3 Plus D BLDG. 電話 03-6416-4957</p> |
| 問合先 | 泉佐野市 まちの活性課 担当 木村・島田（072-469-3131） |

プラスディー“サクセス・シェアリング”について

地域事業に徹底的に寄り添う新しい地方創生のカタチ！「サクセス・シェアリング」とは？

プラスディーは、「“サクセス・シェアリング”プロジェクト」と題し、従来の地方創生の取り組みとは一線を画す、**全ての事業者に向けた施策**として「永続的な地域活性化に向けた仕組みづくり」を開始致しました。

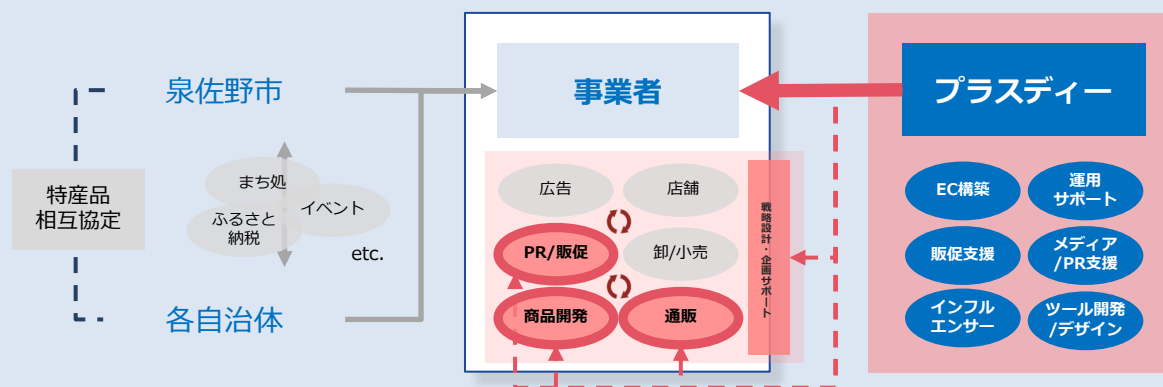
本プロジェクトでは、地域事業者と伴走しながら、リブランディング、ECサイト（通販サイト）の構築・運営、販促活動、PR支援までを一気通貫で実施。

レベニューシェアで費用をいただく形式をとるため、すべてが基本0円。リスクを最小限に押さえたスタートが可能です。プラスディーが持つクリエイティブ力、PR力、各種メディアとのパイプを利活用し、国や地域とも連携しながら日本各地に眠っている「よいもの」の魅力を発掘・発信し、収益化させる仕組みを構築することで、地域事業者が抱える課題を解決していきます。

サクセス・シェアリングはすべて **“基本0円”**（レベニューシェア型）^{※1}



この度の事業提携に基づき泉佐野市及び同市と特産品相互取扱協定を締結した自治体の地域事業者“個社”ごとにサクセス・シェアリングのスキームを用いて支援を行います。それにより、特産品相互協定のPR支援や販路拡大の効果を最大化するサポートをします。



※1)2019年3月まで。2019年4月以降はサーバー・システム利用費として月額9,800円（税別）がかかります。

※2)支払い額固定の委託契約ではなく、パートナーとして提携し、リスクを共有しながら、相互の協力で生み出した利益を決まった配分率で分け合う契約スタイルです。